

メルマガ登録特典2

---

フルタイムワーク、残業、  
休日出勤の限界ワーママ  
でもできた！

仕組みを  
使った  
在宅ワーク  
とは

---

まや

はじめに

この度は、まやのメルマガにご登録いただき、  
ありがとうございます！

登録特典として、

「フルタイムワーク、残業、休日出勤の  
限界ワーママでもできた！

仕組みを使った在宅ワークとは」  
をお送りします。

このレポートでは、フルタイムワーママで、残業  
や休日出勤もある限界ワーママの私でもでき  
た、「仕組み」を使った働き方について、ご紹介  
します。

自分の代わりに仕組みが働いてくれば、自動で商品を紹介し、販売してくれるので、時間とお金が手に入り、自分がやりたいことに時間を使えるという夢のような働き方です。

ワクワクしながら、読んでいただければと思います。

## ご挨拶

はじめまして。まやと申します。

アラフィフで小中学生二児のワーママです。

大学を卒業してから 30 年近く、会社勤めをしています。

漠然と、「このまま定年まで会社で働くのかな、、、」と思っていたのですが、子どもが大きくなり、フルタイム勤務に戻したタイミングで、“事件”が起こります。

同僚二人が産休と異動でいなくなり、私が彼女たちの仕事をほぼ引き継ぐことになります。

以前担当していた仕事とはいえ、元々担当していた仕事もあるので業務量は約 2 倍に。

そのため、フルタイムはおろか、休日出勤や残業しないと仕事が終わらない状況に(泣)。

会社の仕事は、元々好きな仕事ではありませんでした。主人が自営の仕事をしているため、収入が不安定で家計を助けたい、子供たちを守りたい、そう思って続けていただけ。

それまでは子供が小さくて時短勤務だったので、「まあ、いいか。早めに帰れるし」と自分をごまかし続けてきました。

ところが時短はなくなり、残業や休日出勤まで課せられて

「好きでもない仕事のために、残業、休日出勤まで。辛いよー、しんどいよー」

心も体も悲鳴をあげ始めました。40代も後半になり、体力も随分落ちてきたこともあります。

子供たちも私が度重なる残業や休日出勤で、家にいないことに不満のようでした。

「ママ、今日は何時に帰ってくる？」

「また日曜にいないの？」

私の出勤前、悲しそうな目をした娘が聞いてきます。その言葉を聞く度に、胸が痛かった。。。

自分一人が不満だけでなく、子供にまで寂しい想いをさせている、、、  
罪悪感でいっぱいでした。

会社勤め以外の働き方はないのか？

もっと、自分が興味を持てる仕事はないだろうか？

そんな時に出会った“仕組み”は、私にとって最適な働き方でした。

しかし、実際足を踏み入れるまでに1年以上もかかってしまいました。

何故なら、“仕組み”という言葉の正しい意味がわからず、ただただ「怪しい！」と思っていたから。

そんな時に、メルマガとブログを運営しているある看護師さんに出会います。彼女は小学生にもわかるように、一から私に仕組みについて教えてくださいました。

この特典を読んでくださっているあなたにも、正しい知識を知ってほしいです。

このレポートでは、“仕組み”について、私と看護師さんとのやり取りで、ご説明します。

あなたに“仕組み”の正しい知識を知っていただき、ご興味があったら、仕組みを作って収益を上げほしい。

そして、自分の好きなことに時間を使える“理想の生活”を手に入れていただけたら嬉しいです。

## 働き方4つの種類

### 「キャッシュフロー・クワドラント」



(看護師さん)「仕組みの説明に入る前に、まず世の中の働き方についてご説明しますね。

以下の4つに分けられます。

<u>労働収入</u>	<u>権利収入</u>
E 従業員	B ビジネスオーナー
S 自営業	I 投資家

- 「E」 従業員（会社員、パート、アルバイト等）
- 「S」 自営業（カフェ、美容院、八百屋など）
- 「B」 ビジネスオーナー（会社経営者）
- 「I」 投資家（不動産、株、FXなど）

「E」と「S」はスキルや時間を提供する働き方。いわゆる“時給労働”のことで、「労働収入」の働き方と言います。

働けば働くほど、収入が増えますが、代わりに“自分の時間“がなくなります。

大半の人は、こんな働き方をしていますね。

「B」と「I」は、自分以外の人、もの、お金、知識などに働いてもらう働き方。

つまり、持っている価値や資産を提供することで、収入を得る働き方のことで、この働き方を「権利収入」と言います。

価値の提供で収入を得るため、時間が自由になり、収入にも上限がありません。

“時間”と“お金”を同時に手に入れたいのなら、まずは、“ビジネスオーナー”を目指すべきです。」



(まや)「そもそも、投資家もビジネスオーナーも元々資金をもっているからできるんじゃないですか？」



「投資家は確かに資金が必要ですよね。ビジネスオーナーもそう思われるかもですが、ネット上で仕組みを作れば、実店舗などを経営するよりずっと安く済みますよ。固定費はブログのサーバー代とメルマガスタンド代の月々4000円程度。これくらいの資金さえあれば、誰でもビジネスオーナーになれるんですよ」

## 商品やサービスを販売する流れ



「仕組みの説明の前に、ビジネスの基本についてお話ししますね。

ビジネスの基本って、なんだと思いますか？

“人を集めて商品の説明をして売る”ことです。

その流れは、

集客 → 教育 → 販売 → アフターフォロー  
—

この流れをインターネット上に作り、ツールを使

って自動化すること。これが“仕組み”なんです。

実店舗など経営するなら、“お店”を構えたり、集客や販売する“人”を雇わないといけませんよね。でも、インターネット上に仕組みを作れば、全部ツールが働いて、集客や商品説明、販売、アフターフォローまで、やってくれる。店を構える必要もないし、人を雇わなくてもいいんですよ。

集客は、Twitter、インスタグラムなどのSNSやYouTubeを使う。無料ですよ。

教育は、商品の紹介や説明のことを指しますが、毎日配信するメルマガ(ステップメール)でできます。

商品の販売もメルマガを使う。

購入後のアフターフォローも、メールを使ってやることもできますね。

(ここは人の手を使ったほうがいいですが、、、)

「教育」「販売」のところは、商品紹介と販売についてのメルマガを、事前に書いておくんです。

メルマガスタンドを使えば、

1 日目はこのメール、  
2 日目は次のメール……

と、あらかじめ設定したメールを自動で配信してくるんです。

メール

例) A さん 4/1 に登録



例) B さん 4/3 に登録



つまり、一度作ったメルマガをメルマガスタンドが自動で配信してくれるから、何人の人に何度も同じ話をしなくてもいいわけです。

商品販売のメルマガを流して、販売までしてくれるんですね。」



「そういえば、最初に仕組みについて話してくれた起業家さんが言ってましたね。

メルマガを 7~8通書けば、商品が売れるって。

ブログ運営ならいくつも記事を書いても売れないかもしれないのに、メルマガならブログほど書かなくても商品が売れるってことですね！

でもどうしてですか??」



「メルマガはブログと違って、配信者からメールを送って読者さんに働きかけることができます。特にステップメールは毎日配信されるので、読者さんは毎日配信者と接することで、親しみやすさを感じてもらえますよね。

メルマガを通して、読者さんに価値観や理念を伝え、共有することができるのも大きなメリット。

価値観を共有して、メールのやり取りができれば、仲良くなれます。仲良くなったら信頼しても

らえるから、商品の成約につながりやすいんです。

ブログは、読者さんにサイトまで見に来てもらわないといけませんね。メルマガと違って、読者さんのメアドもわからないから、直接働きかけることもできないし、交流もしづらい。交流できないと信頼関係を築くのが難しいですよね。」



「信頼関係をなかなか築けないから、ブログの方が商品が売れにくいってことなんですね。」



「そういうことです。まやさんのような忙しいワーママさんに、ブログよりメルマガを勧めるのは、毎日記事を更新しなくてもよくて、効率よく稼げるからなんです。

もちろん、仕組みを作るためには正しい知識を身に着けないといけません。

それに仕組みを作るのに時間がかかります。仕組みを作っても、最初は自動で売れないので、手や足を使う、いわゆる“労働”をすることになります。集客するために SNS で見込み客にからんだり、メルマガ登録してくれた読者さんに個別で連絡を取ってみたり。

でも、仕組みが上手く動き出せば、そこまでや

らなくてよくて、自動で商品が売れて、時間とお金が入りますよ。

最後には、楽しんで稼げるビジネスモデルになりますね。」



「最初、仕組みのことを「怪しい、怪しい」と思っていたのは、「自動で商品が売れて、時間とお金が入る」って言っていたから。

でもそれはうまく仕組みが機能した最終形の話だったんですね。

今のご説明で、仕組みの原理がやっとわかってきました。

ところで、販売する商品ってどうしたらいいです

か？ 私、特に売れるものを持ってないんですが、、、」



「その場合は、まず人の商品を販売して紹介料(アフィリエイト報酬)を得る方法がありますよ。

紹介料をいただける商品は、「A8 ネット」や「インフォカート」っていうプラットフォームで探せますね。

2021年の秋からは「Brain」っていうプラットフォームが流行りだしました。A8ネットやインフォカートよりも安価な動画や文の情報、つまり“コンテンツ”が販売されているサイトです。

最初は、Brainでいいコンテンツを見つけてアフィリエイトしてみてもいいですね。

アフィリエイト後は、自分が勉強して得た知識や、行動して積み重ねた経験がたまるから、それを“コンテンツ”にして売ったらいいかと思います。

でも最初はアフィリエイトの方がいいですよ。文章でも動画でも、商品作りには時間がかかるので。商品作りに時間がかかると、成果が出るのが遅くなってモチベーションが下がってしまうから」



「メルマガの方がブログよりも、少ない労力で稼げるってことがわかりました！  
メルマガやってみたくなりました！」

こうして私は、仕組みを作ることにしました。

まず、教材で正しい知識（仕組み、ライティング、ビジネスマナーなど）を学び、看護師さんのサポートを受けて、メルマガリリースしました。

本業が忙しかったり、自分が体調を崩したりして、他のビジネス仲間よりも遅れてしまいましたが、何とか作ることができました！

忙しいフルタイムワーママの私ができたのは、、、

- ・正しい知識をつけてくれた教材
- ・先輩ワーママの看護師さんのサポート
- ・切磋琢磨し合うビジネス仲間

があったから。

でも何と言っても、仕組みを作り終えることができた一番の理由は

- ・「仕組みを作ってメルマガ運営したい！」
- ・「ワーママを卒業したい！」

という強い気持ちがあったから。

実際、看護師をどうしても辞めたくて、仕組み  
を作って起動に乗せ、看護師を辞めたママさ  
んもいますしね！

もし、あなたが仕組みを作って、  
今の生活を変えたい！

時間の自由が利く、理想の未来を過ごした  
い！

と思ったら、全力で応援します。

仕組みのこと、本業や家事との両立など、わ  
からないこと、不安なことがあったら、ぜひ、一

度メールでご相談くださいね。

24 時間以内に返信させていただきます。

mayainfo2021@gmail.com

いつでも待っています！

レポートをお読みいただき、ありがとうございます。  
す。

まや