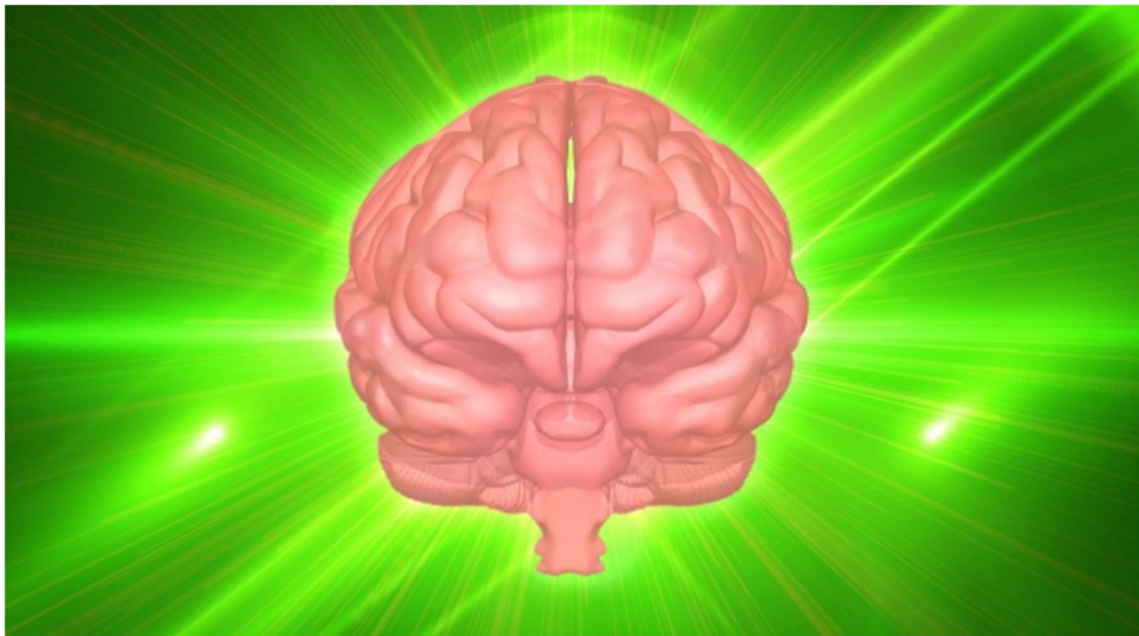


メルマガ特典

3 日で 11 個販売で初収益！

「なみさんの Brain 販売で、まやがやった秘策」



まや

■はじめに

レポートをお読みいただき、ありがとうございます。
先日私は女性起業家・なみさんの Brain のアフィリエイトで、3 日で 11 個販売し、初収益を得ました。
(その後、1 個売れて 9/22 現在累計 12 個販売)

これから副業を始めようとしている方々中心に、

「どうやって売ったのか教えてほしい」
と聞かれました。

先輩方からは、
「Brain アフィリエイトは、0→1 突破しやすい」
とお聞きしています。

私が Brain アフィリエイト販売をどのようにやったか
をお伝えすることで、0→1 突破できていない方、つ

まり**初報酬をまだゲットできていない方のお役に立
てないか**と思いました。

以下、このレポートを読んでわかることと、読む必
要のない方をまとめてみました。

読み進める前に、こちらをお読みいただければム
ダがないかと思います。

【このレポートを読んでわかること】

- ・Brain とは何か？
- ・Brain アフィリエイトで、まやがやった秘策

【このレポートを読む必要のない方】

- ・既に Brain アフィリエイトで収益を上げている方
- ・主体的に行動できない方
- ・楽しんで稼ごうとしている方

■もくじ

1. Brain とは？ その仕組み

2. まやと Brain の出会い

- 1) 起業家わっきーさんの Brain 販売はお祭り騒ぎ！
- 2) コミュニティの先輩も！ 気軽にアフィリエイト♪
- 3) まずは消費者体験！ Brain を友人経由で購入してみた

3. まやが Brain アフィリエイトでやったこと

- 1) 視聴していた動画にヒントあり！
- 2) コピーライターさんの気になる予告
- 3) Brain アフィリを決意！
- 4) ライバルリサーチ 普通に売るのは NG！
- 5) 翌朝、ツイートすると、、、
- 6) メルマガ読者に告知してみると、、、

4. まとめ

- 1) Brain アフィリエイトがうまくいった理由
- 2) こうすればもっと売れた！？ 反省点

1. Brain とは？ その仕組み

”Brain”とは、若手起業家の迫 佑樹氏が運営している「知識共有プラットフォーム」。情報商材を販売するサイトです。

このサービスが始まるときに、有名ブロガーのイケハヤさんが

「次は Brain が来る！！」

と発信していました。

私はよく特徴もつかまず、漠然と

「note の二番煎じ」

と認識してましたが、違っていました(汗)。

Brain は、『良いコンテンツが正しく広まる状況を作る』ことを目標に、note にはない、「**レビュー機能**」や「**アフィリエイト機能**」がついています。

Note には、「おすすめボタン」しかないため、無料部分を読んで内容をつかむことはできません。

一方、Brain には購入者が☆をつけたり、**レビューから内容の良し悪しがわかる**ので、購入前に他者の評価がわかります。

また、Brain には**購入すれば気軽にアフィリエイトできる**機能があります。

アフィリエイトとは、商品を紹介した人経由で購入されると、定められた報酬率を紹介

者が得ることができる仕組みです。

アフィリエイトは、「A8ネット」や「インフォカート」などのサイトで可能です。しかし商品やジャンルは無数にあって、探すのが手間。

商品を探し出して、「使ってみてから紹介する」というのが、初心者にはハードルが高いと思います。

一方、Brain には様々なコンテンツがありますが、みな情報商材で、3ケタや4ケタという低価格商品もあります（※部数限定、期間限定など。値上げもあり）。

A8 ネットやインフォカートよりも気軽に購入し、読んでちょっと実践してみて、サクッ

とアフィリエイトできます。

販売者さんが紹介料(報酬率)を設定していて、40~50%が相場。元々低価格のコンテンツが多いため、ガッツリは稼げません。

しかし、良質なコンテンツが安価で手に入り、気軽にアフィリエイトできます。

そういう意味で、

「Brain アフィリエイトは、0→1突破しやすい」と、先輩方が仰ったんだと思います。

2.まやと Brain の出会い

1)起業家わっきーさんの Brain 販売はお祭り騒ぎ！

有名ブロガーのイケハヤさんの一言で知った Brain でしたが、しばらくネット界隈は静かでした。

私も

「note のようなもの??」

とずっと勘違いしてましたし。

それが「勘違いだった」とわかったのは、起業家のわっきーさんが Brain でコンテンツ販売をした 2021 年 5 月。

「わっきーさんが Brain でコンテンツ販売！」

わっきーさんのお友達や知り合いが、当初 Twitter で紹介していたので、

「お友達や知り合いだから紹介している」

と思っていたのですが、、、

その後、女性起業家さん、稼ぐ系の発信者の方が続々と、紹介しているのを目にします。

明らかに、わっきーさんとお友達でも知り合いでもない方々の紹介ツイートが、ジャンジャカ、ジャンジャカ、タイムラインに流れてくるではありませんか！

「一体、何??」

「お祭り騒ぎになってるの??」

一連の騒ぎが落ち着いた後、わっきーさんのコンテンツ紹介をしていた、とあるマーケットターのこの一言に、私はめちゃくちゃ驚きます。

「わっきーさん、ありがとう！ おかげでいっぱい稼がせてもらえました！」

「稼がせてもらえた??？」

そのマーケットターのツイートに貼ってあるリンクから、Brain のサイトを見に行くと、、、

「この記事の紹介料 50%購入」
と書いてあり、そこで初めて購入して紹介し、買ってもらえれば、報酬が得られることを知ったのでした。

それで、わっきーさんのコンテンツをネコもしゃくしも紹介していたのか。。。。

瞬時に私も
「アフィリエイトやってみようか??」
と思ったのですが、すぐにやめました。

私はその頃、メルマガリリースに向けて、メルマガを書くことだけに集中しており、Twitterでの発信はお休み、ブログも休眠状態だったからです。

「今、何も発信していない自分が、コンテンツを紹介したところで、1つも売れないだろう」

「一連の“お祭り騒ぎ”は終わった後。今、売ったところで、売れるわけがない」

と判断しました。

とはいえ、この Barin のアフィリエイトの仕組みは、初心者の私にとっては魅力的。

「いつかやってみたいなあ」

と漠然と思いました。

2)コミュニティの先輩も！ 気軽にアフィリエイト♪

その後、ビジネス仲間 A さん経由で、ネットビジネス界で活躍されている B さんが、980 円で Brain を販売していることを知りました。

「B さんも Brain を出したんだ！」

すると、私のビジネスコミュニティの諸先輩方も、B さんのコンテンツを Twitter で紹介しているのを見つめます。

「先輩たちも、アフィリエイトしてる！！」

もちろん、B さんのコンテンツがよかったか

ら紹介されているのだと思いますが、

「なるほど、こんなに気軽にアフィリエイト
できるんだ♡」

と、Brain アフィリエイトのカジュアルさを知
ったのです。

3)まずは消費者体験！ Brain を友人 経由で購入してみた

BさんのBrainは、Bさんの経験と知識に基づいた内容で、

- ・ネットビジネス初心者の自分にとって必要な情報
- ・他の人が出していない情報

でした。

純粹に「欲しいコンテンツ」と思いました。

購入する段になって、「誰から買うかを」考えました。Bさんを最初に紹介し、1年以上ビジネス仲間としてお世話になっているAさんから購入することにしました。

Aさんの売上にも貢献したかったんですよ。
ね。

AさんがBさんのコンテンツを紹介した
Twitter のログは流れてしまったので、

「BさんのコンテンツをAさん経由で買
いたいのので、リンクを送ってもらえませ
んか？」

とAさんのLINEへ連絡。リンクを送って
もらい、購入しました。

その数日後。

「この度は、Aさん経由で私のBrainを
ご購入いただき、ありがとうございました」

とBさんご本人から丁寧な DM をいただきました。

ええ？ たいした売上貢献してないのに、、、

しかもアフィリエイトで購入しているから B さんの利益は減っているし、、、

DM をいただき、恐縮しました。

初めて実際に Brain を購入することで、

- ✓ Brain がどんなものかがわかった
- ✓ Bさんの知識と経験を得た
- ✓ Aさんの売上に少し貢献できた
- ✓ Bさんのお客さんへのきめ細かい心遣

いに触れることができた

のでした。

きめ細かい心遣いは、ビジネスには必要な姿勢

とBさんからいただいたDMで改めて学びました。

初めてのBrain購入で、思わぬ収穫がありました。

3.まやが Brain アフィリエイトでやったこと

1) 視聴していた動画にヒントあり

私がメルマガをリリースして、1か月が過ぎましたが、読者さんからなかなか反応がもらえません。

もちろん、0→1 突破もしてません。

「どうしたら0→1 突破できるか？」

を模索していました。

このとき、「Brain で初報酬を得る」ことは、特に考えてませんでした。

あるとき、とある女性起業家さんがメ

ルマガで、「0→1突破するには」
という動画を配信していました。

私は彼女の動画をむさぼるように見ては、動画の感想と合わせて、自分の悩みをメールで打ち明けていました。

すると...

「学んだことを Twitter でつぶやきましょう」

「あなたのできることをもっとアピールしましょう」

「実績がないのなら、無料もしくはお金を払ってでも経験しましょう」

との回答が！！

こんな丁寧なアドバイスをいただける
なんて、、、

思いがけないアドバイスに、涙が出る
ほど、感激しました。

そして送っていただいた 24 時間限定視
聴動画の中に「Brain の販売戦略」が
ありました。

その内容を平たく言うと、

「Brain のアフィリエイトは、スピー
ド感を持ってやりましょう」

という内容でした。

確か A さんは

「Brain アフィリエイトは、打ち上げ
花火のようなもの」

と言ってたっけ。

「Brain アフィリエイトをやるなら
“スピード勝負だ！！”」

と思いました。

2) コピーライターさんの気になる 予告

そんな私にチャンスが訪れます。

私は7月に、憧れのマーケッターさんのコンサル会に参加したのですが、その後の懇親会で「この人すごいよ」という方の名前を数名聞きました。

Brain を運営している迫さん、とあるマーケッターさんとコピーライターさんの3名でした。

私はすぐに、その方々の Twitter をフォローしました。そのうちの1人、コピーライターさんは、ちょうどその頃、「有料級のコピーライティング動

画」を期間限定で配布していました。

その方から、動画をいただいて拝見したところ、、、

「これ、私の持っている教材で解説しているような有料級情報だ！」

すごく驚きました。
有料級の情報を惜しみなく出していた
んです。

「この人、あのマーケッターさんがいうだけに、すごい人だな！」

即、彼の Twitter 通知を「オン」に。

彼の発信を見るようにしました。

すると、、、
ある日、彼が

「女性起業家のなみさんが Brain を販売するらしいよ」

とつぶやいてました。

なみさんは、私がネットビジネスを最初に知るきっかけとなった女性起業家ゆいさんの弟子。なみさんについては、それくらいしか情報を持ち合わせていませんでした。

実際、リプで一度絡んだことはありま

したが、ビジネスと全く関係ない話題
でした、、、。

「なみさんも Brain 出すんだ」

情報をインプットしつつ、スルーして
いました。

ところが、、、そのコピーライターさん
は、毎日毎日

「なみさんが Brain 出すよ」

「土曜の夜に出すよ」

「頭おかしい金額で出すよ」

とつぶやくではありませんか🍀

「何何?? 毎日毎日つぶやいて…」

「そんなにすごい内容なの??」

「き、気になる、、、」

作業が手につかないほど、コピーライターさんのツイートが気になって、しかたなくなりました、、、。

3) Brain アフィリを決意！

「なみさん」

「Brain」

「頭おかしい金額」

3つのワードが私の頭の中を支配し始めました。

- ✓信頼できるコピーライターさんのツイート
- ✓なみさんは実績ある女性起業家さんのお弟子さんで、彼女自身にも実績がある
- ✓Brain 戦略について、親身になって相談に乗ってくれた女性起業家さんから情報を得たばかり

「とりあえず Brain を買ってみるか～」

購入して、Brain を読み始めると、、、
びっくり仰天＼(◎o◎)／！

他のプラットフォームで、元々1 万円で販売していたコンテンツが 980 円！

ということがわかりました！

更に Brain を読み進めると、、、

ビジネス初心者が、0→1突破してほしい
と具体的な方法を示した、初心者にしっか
り寄り添っている内容なのです！

それ以外にも

これからネットビジネスを始める方の入門
書として最適

だと思いました。

私はコミュニティ付きの、仕組み化教材を
アフィリエイトしています。

お値打ち価格の教材だと思いますが、5ケ
タの教材。全くのビジネス初心者さんが購
入するのは、

“清水の舞台から飛び降りる”くらいの覚
悟が必要なのだと思います。

だから

「やってみたくても、手が出せないのかも」

とっていました。

一方、なみさんの Brain は 980 円。買って失敗しても惜しい金額ではない。

それならば、、、

「なみさんの Brain が、ネットビジネスを始めたいけど、始められない方のきっかけになるのではないか？」

「今アフィリエイトしている教材のフロントエンドにもなりえる。」

そこで、

「なみさんの Brain をアフィリエイトしてみよう」

と決意しました。

4)ライバルリサーチ 普通に売るのはNG！

アフィリエイト販売を決め、Twitter の文句を考えていた時、なみさんのリツイートから、他にアフィリエイトをしている方々のツイートをしてみました。

確認したところ、特典を付けている方が多く、その方々の Brain が既に購入されているようでした。

女性起業家さんが、

「Brain アフィリエイトする際は、特典をつけましょう」

「お金を払ってでも、実績を積みましょう」

と言ってたなー。

「フォロワーの少ない私が、特典つけずに
売ったら、売れる気がしない。
私も特典をつけて販売しよう！」

自分の得意と実績を積み上げるために。
思いついた特典は、、、

- ・zoom 相談(もしくはメール相談)
- ・メルマガやレポートの添削サポート

の2つ。

ここまで考えて、ツイートを作り終えた時刻
は、深夜 1 時近く。

「私のターゲットであるママさんはもう寝ている時間。ママさんは、日曜でも朝活をしている人が多い。」

「今 Twitter を見ているママさんはいないだろう。」

そう推測して、ツイートをいったん下書きボックスへ入れて、その日は終了しました。

5)翌朝、ツイートしてすると、、、

朝活しているママさん向けに、朝 7 時過ぎにツイートしてみました。

すると数時間後、Brain から通知が。

1人購入して下さったことがわかりました！

「マジですか??」

お名前を確認しましたが、全く知らない方。
Twitter 経由で売れたのは確かですが、、、

その後、Twitter で交流ある方から
「後でリンクから買いますね」
とリプが。

「買ってくれるってこと？」

初報酬の瞬間は、案外あっけなくて拍子
抜けしました。

その後、ジワジワと

「初報酬だ」

「これって0→1突破ってことだよね??」

と、実感。

なみさんに、

Brain がきっかけで、初収益となったこと、
成功体験をさせていただきことを感謝して
いると、DM を送りました。

すると、ご自分の事のように喜んでくださ
り、私のツイートをご自身の Twitter で紹
介してくださいました。

6)メルマガ読者に告知してみると、、、

Twitter だけでなく、もちろんメルマガ読者さんにもご紹介しました。

なみさんの Brain の概要と
「ビジネスをやろうかどうしようか迷っている人に手に取っていただきたい」

と、私の想いをつづったメールをその日の晩に配信しました。

必死に書きましたが、配信は 23 時過ぎ。かなり遅い配信になってしまいました。

Twitter で告知したその日中に、メルマガ読者さんへ伝えたい！

その想いでの配信。

すると翌朝、

私のメルマガを登録している師匠や先輩
方から

「買いましたよ@V@」

「応援したかったから買いました」

と連絡が。

「ええ？ 買ってくれたんですか??」

予想外の購入に、飛び上がるほどビックリ
しました。

その後も、ポツポツと、コミュニティのメンバーでメルマガ登録している方々が買ってくださいました！ そして

「zoom 相談をお願いします」

「メルマガリリース後、どうしたらいいかアドバイスしてください」

「メルマガを書くのでサポートしてください」

と依頼の連絡が。

結果、3 日で 11 個の Brain を販売しました。

思いがけない初収益に、ただただビックリしていましたが、ビックリしている場合では

ありません！

私から購入してくれた方々のために、自分の知識と経験を総動員して、資料を作成したり、zoom でアドバイスさせていただいたりしました。また、これから情報発信する方の、メルマガサポートも始まりました。

初収益が上がり、私の環境はガラッと変わりました。

.....

以上、私が Brain アフィリの初報酬までにやったことでした。

4. まとめ

1) Brain アフィリエイトがうまくいった理由

どうして私の Brain アフィリエイトがうまくいったのかを、分析してみます。

◆手足を使って情報収集

私は常日頃、ビジネスの諸先輩や仲間と交流しながら、情報収集しています。

その中で今回

- Brain とは何か？
- Brain でどんな風に収益が上がるのか？

を理解しました。

ただ「Brain とは何か」ググったり、Wikipedia で定義として情報収集していたのではなく、Twitter、LINE、チャットワーク、メルマガなどで、マーケッターの方や先輩たちがどう販売したり、売ったりしているのかを**実際見て、肌で「Brain ってどういうものなのか」を感じ取って理解**しました。

0→1 突破していない今の自分がどう行動したらいいのかのアドバイスは、**女性起業家さんとのメールでのやり取りで得たもの**。

なみさんの Brain 情報の入手元であるコピーライターさんについては、**マーケッターさんのコンサル会で、直接聞いて知ったも**

の。

私が Brain アフィリエイト成功までに得た情報とは、自分で収集したり、メールをやり取りしたり、コンサル会に参加したりして、先輩方や仲間と交流したうえで得たものでした。

つまり、

自分から積極的に、手足を使って行動して得た情報

この「手足を使って行動する」ことを面倒くさがり、自動化にこだわって、誰とも交流することもなければ、情報は得られませんでしたし、今回の収益にはつながらなかったと思います。

◆スピード感を持って行動する

Brain アフィリエイトは「スピード勝負」。

そう理解した上で、すぐに特典をつけて、販売を早めました。そのおかげで、初収益というチャンスをつかめたのだと思います。

Brain アフィリエイトに限らず、ビジネスはスピード勝負のところがあります。

とはいえ、やみくもに、目的なく、戦略なく行動してはムダに終わることがあります。そこだけは注意して、導線を引いたら即行動するようにしたいですね。

◆「〇〇で初報酬をあげる」というこだわりを捨てる

私は、コミュニティ付きの、オールインワンビジネス教材を販売しています。

元々この教材で、0→1突破を目指してました。同じ目標を持つメンバーも、コミュニティ内にいます。

この教材を売って、0→1突破する人もいます。でも、みんながみんな、そうできるとは限りません。

今回たまたま、私は Brain アフィリエイトで初収益を得ましたが、

「絶対、この教材を売って0→1突破するんだ」

というこだわりを捨てられなかったら、今回の0→1突破はなかったと思います。

チャンスが目の前にあれば、「こうでなきゃいけない」という、こだわりを捨てて、そのチャンスをつかんでみる

そうすれば、初報酬など、何かしらの収穫を得られると思います。

◆自分ができること、相手がしてほしいことを常に考える

私のメルマガを登録している人は、

・これからビジネスをやろうとしている人
・メルマガリリースして、0→1突破したい人

が大半だと思っています。

なみさんの Brain を購入し、その内容が読者さんにフィットしていると判断。

「よい商品で、お客さんのためになりそう」

という想いを、時間がかかってしまいましたが、率直にメルマガで伝えて Brain を紹介しました。

✓自分ができることは何か？

✓読者さんがしてほしいことは何か？

を日頃から考えていたからこそ、

「この Brain をアフィリエイトしてみよう」

「Twitter やメルマガで紹介して、お役に立

ちたい」

と、考えられたのだと思います。

◆信頼関係を築く

「Brain アフィリエイト」というと、「Twitter など SNS でさくっと販売して、ガッツリ収益化」と考える方が多いと思います。

ですが、そんな人は先に登場したマーケッターさんのような、既に実績があり、ファンが多いほんの一握りだけ。

では実績もなく、フォロワーやファンもそれほどいない私がどうやって売ったのかは、購入者の属性からわかります。

【購入者 11 人の内訳】

- 全く知らない方 (Twitter 経由) : 1人
- Twitter でやりとりのある方 (Twitter 経由): 1人
- 同じコミュニティの方 (メルマガ経由) : 9人

購入者は同じコミュニティの方がほとんど

「なーんだ、内輪で売れたのか」
と思う方もいらっしゃると思います。

確かにその通りです。

ですが、現在コミュニティメンバーは 40 人ほどいます。メンバー全員が私のメルマガを登録しているわけではありませんし、メルマガ登録したメンバー全員(20 人程度)

が買ってくれたわけではありません。

では、何故 9 人の方々が買ってくれたのか？

それは、
Brain の内容がよかったから
それ以上に

私のことを信頼してくださっているから

だと思います。

コミュニティ内での私の日ごろの声掛け
や、私のメルマガから、私の想いや人柄を
汲み取った上で、信頼している、サポート
してほしいと伝えてくれた方もいました。

アフィリエイト販売も自主商品の販売も、お客さんとの信頼関係がなければ成立しません。今回は、コミュニティメンバー中心の販売となりましたが、私が日ごろから働きかけ、信頼貯金を貯めた結果だと思っています。

メルマガでの Brain 紹介は、私と読者さん一体一の空間、まさに DRM(ダイレクトレスポンスマーケティング)の環境で行われます。その環境下で、私と信頼関係を築いていた方が買ってくださったということになります。

そう考えると、、、販売する物にもよりますが、初心者さんはコミュニティに入ることが収益化の近道になりますし、メルマガの仕組み、つまり DRM の環境を作っておくと、

売上を伸ばせるということになります。

私がコミュニティに所属してなかったり、メルマガという仕組みをもっていなかったら、確実にこんなに売れてません！ その証拠に、Twitter 経由では、2人にしか売れなかったのですから。

☆☆Brain アフィリエイトがうまくいった理由まとめ☆☆

- ◆手足を使って情報収集
- ◆スピード感を持って行動する
- ◆「〇〇で初報酬をあげる」というこだわりを捨てる
- ◆自分ができること、相手がしてほしいことを常に考える
- ◆信頼関係を築く

2)こうすればもっと売れた！？ 反省点

■深夜にツイートしてもよかった

私は Brain のツイートを書き上げた深夜にせず、翌朝にしましたが

深夜でも一回ツイートしてみてもよかったかもしれないと思います。

私のターゲットがママさんという思い込みがありました。が、なみさんのお客さんは若い独身男性女性も多い。若い方でしたら、土曜の深夜に Twitter を見ている方もいたかもしれません。

Twitter はリツイートもできるから、とりあえず深夜につぶやいて反応なかったら翌朝

としてもよかったと思います。

■コミュニティ外のメルマガ読者さんと信頼関係が構築できていない

先の分析で、コミュニティ内で主に販売したと書きました。裏を返せば、コミュニティ外のメルマガ読者さんからは、購入いただけていないことになります。

その理由は、

- ✓ 私と信頼関係が築けていない
- ✓ 必要のない商品を紹介していた

のどちらかになると思います。

この結果を踏まえて、メルマガ読者さんの

欲しい情報をリサーチし、今後は情報提供、価値提供すること、そして、信頼関係を築けるよう、精進します！

メルマガ読者さんには、個別にヒアリングさせていただくこともあるかと思います。その時は、ご協力いただけると助かります。

■日ごろから、特典レポートを作っておく

いつどんな Brain をアフィリエイトしてもいいように、レポートなど特典のストックを作っておくべきだと思いました。

✓自分が学んだこと

✓失敗を含めて経験談

など、価値ある情報をすぐに提供できるように、特典を整えていきます。

レポートは以上になります。

■Brain のサイト URL

<https://brain-market.com/>

■なみさん Brain の URL

<https://brmk.io/HH1H>

今回のレポートの感想、不明点、もっと教えてほしいことなど、気軽にご連絡ください。できるだけ早くお返事します。

mayainfo2021@gmail.com

お読みいただき、ありがとうございます。
